

# Director/a Comercial para consultoría de DEDUC-CIONES FISCALES por I+D+I y en AYUDAS

Executive  
Servicios de consultoría

## Requisitos

### **Estudios mínimos**

Licenciatura

### **Experiencia mínima**

Más de 5 años

### **Idiomas requeridos**

Inglés - Nivel Avanzado

### **Contrato**

Indefinido – Jornada completa

### **Requisitos mínimos**

- Experiencia en el sector de ayudas e incentivos públicos y conocimiento del mercado, empresas competidoras.
- Experiencia de, al menos, 5 años en puestos comerciales, conocimiento de segmentos de mercados, precios y márgenes económicos.
- Experiencia en puestos de responsabilidad y gestión de equipos, capacidad para tomar decisiones.
- Habilidades sociales y comunicativas, así como capacidad de escucha.
- Vocación de servicio y de orientación al cliente.
- Planificación y proactividad, así como capacidad para resolver problemas.
- Empatía y resiliencia.
- Capacidad de trabajo en equipo.
- Acostumbrado a trabajar por objetivos.
- Disponibilidad para viajar a nivel nacional.

### **Descripción**

Importante empresa de consultoría de maximización de incentivos públicos, precisa incorporar para su sede de Valencia, un/a Director/a Comercial con experiencia de, al menos 5 años en puesto similar en DEDUCCIONES FISCALES por I+D+I y en AYUDAS autonómicas, nacionales y europeas. En dependencia directa del Director General.

Sus funciones dentro de su ámbito de actuación serán:

- Diseñar e implementar el plan de ventas acorde a las políticas y estrategias de la compañía junto con la Dirección.
- Definir los objetivos de ventas, tanto cuantitativos como cualitativos, en función de los objetivos generales de la empresa.
- Desarrollar una red de ventas. Dirigir, motivar y formar al equipo comercial.
- Coordinar y participar en reuniones comerciales con clientes junto con el equipo técnico.
- Analizar los datos de reporting comercial.
- Coordinar la promoción y consolidación de la imagen de la Compañía en cuanto a sus servicios y líneas de negocio.
- Participar en foros, ferias y eventos en general.
- Participar en las negociaciones comerciales de grandes cuentas y realizar seguimiento de las mismas.

### **Tipo de industria de la oferta**

Consultoría de estrategia y operaciones

### **Categoría**

Administración de empresas - Consultoría

### **Nivel**

Dirección / gerencia

### **Personal a cargo**

1 - 5

### **Número de vacantes**

1

### **Salario**

40.000€ – 60.000€ Bruto/año

### **Beneficios sociales**

Teletrabajo.

Otros beneficios:

Variable en función de objetivos comerciales.